

Makler- Service



Schnell, Kompetent, Lösungsorientiert



Wir, die Oberösterreichische, verstehen uns als Lebensbegleiter unserer Kund*innen und Partner*innen im Bereich Sicherheit und Vorsorge. Wir wollen nicht mit Versicherungsprodukten von der Stange punkten. Als Österreichs älteste Assekuranz nutzen wir unsere jahrzehntelange Erfahrung, um optimale und flexible Versicherungslösungen für alle Lebenslagen zu entwickeln. Diese Erfahrung ist auch in unserem Maklerservice zu spüren.

Zudem ist dieses Service die optimale Schnittstelle zwischen uns und unseren Maklerpartner*innen: Wir sind stets gut erreichbar und wickeln sämtliche Anliegen rasch ab. Unseren Top-Maklern stellen wir einen persönlichen Ansprechpartner mit Entscheidungs- und Fachkompetenz zur Verfügung. Und vor allem: Keine Sorgen im Schadenfall! Unsere Stärke ist die rasche und unkomplizierte Schadenabwicklung durch direkten, persönlichen Kontakt zwischen Makler*in und Schadenabteilung. Alle Programme und Services finden Sie in unserem Partnerportal makler.versich.at

Versichern ist für uns Vertrauenssache – auch gegenüber unseren Maklerpartner*innen. Handschlagqualität, eine persönliche Beziehung und Arbeiten auf Augenhöhe sind uns sehr wichtig. Wir sind schnell, freundlich, erreichbar, kompetent, lösungsorientiert und verlässlich. Dieses einzigartige Service ist gerade in herausfordernden Zeiten wichtig. Mehr als 455.000 Kunden in Österreich und Deutschland vertrauen „ihrer“ Oberösterreichischen. Zudem setzt die überwiegende Mehrheit der oberösterreichischen Kommunen und öffentlichen Einrichtungen auf uns.

Wir, die Oberösterreichische, bekennen uns zur Zusammenarbeit mit unseren Maklerpartner*innen und wollen diese Beziehungen in Zukunft weiter stärken und vertiefen.

Mag. Othmar Nagl
Generaldirektor

Mag. Kathrin Kührtreiber-Leitner, MBA
Vorstandsdirektorin

Mission Statement

- Wir verstehen uns als Lebensbegleiter unserer Kunden in allen Bereichen der Risikoversicherung und Vorsorge.
- Wir agieren als nachhaltig stabiler Wirtschaftsfaktor im Land und sind als Unternehmen und Mitarbeiter in Gesellschaft und ehrenamtlichen Funktionen präsent.
- Unsere Mitarbeiter sind bestens ausgebildet, engagiert und leistungsbereit, um dem hohen Qualitätsanspruch in der Kundenbetreuung zu entsprechen.
- Aufgrund unserer über 200-jährigen Unternehmensgeschichte und der Verankerung in Oberösterreich verstehen wir uns als Vorreiter und Impulsgeber in der heimischen Versicherungsbranche.



ALLE KUNDEN

100 %



9,96 %



90,04 %



Mit bestem Maklerservice zum gemeinsamen Erfolg

Wir entwickeln Partnerschaften

Mehr als 840 Vertriebspartner zählen in Österreich bereits auf die Handschlagqualität aus Oberösterreich. Ehrlichkeit, Verbindlichkeit und Kompetenz, das sind unsere Erfolgsfaktoren für eine vertrauensvolle Zusammenarbeit. Unser Ziel ist eine Win-Win-Win-Situation für den Kunden, den Makler und für uns als Versicherer.

Wofür wir stehen:

- ERREICHBAR** Wir sind da, wenn Sie uns brauchen!
- SCHNELL** Eine Rückmeldung innerhalb von 3 Werktagen!
- FREUNDLICH** Es macht Spaß mit uns zu kommunizieren!
- KOMPETENT** Unsere Mitarbeiter wissen von was sie reden!
- LÖSUNGSORIENTIERT** Wir suchen nach Lösungen!
- VERLÄSSLICH** Wir lassen Sie nicht im Stich!
- EFFIZIENT** Wir wickeln Schäden rasch, unbürokratisch und fair ab!

Unser Erfolg spricht für uns:

104 Millionen

Bestandsprämie im Schaden/Unfall

350.000

Verträge

25.000

Leistungsfälle pro Jahr

Aktuelle Zahlen zum Gesamtgeschäft der Oberösterreichischen unter www.versich.at/zahlen

Wir sind für Sie da			
Leitung Maklervertrieb	Andreas Eckerstorfer	+43 57891 71342	maklerservice-ooe@ooev.at
Maklerservice OÖ	Wolfgang Fröschl	+43 57891 71342	maklerservice-ooe@ooev.at
Maklerservice Salzburg	Markus Kreitl	+43 57891 76497	maklerservice.sbg@ooev.at
Maklerservice Steiermark	Manuel Bernhard	+43 57891 75016	maklerservice.stmk@ooev.at

Alle Programme und Services unter einem Dach

- **Kontakt**daten Ihres Maklerbetreuers
- **IBO**: Tagesaktuelles Bestandsabfragesystem inkl. der Möglichkeit Änderungen einzumelden und Nachträge zu erfassen. Umfangreiche Selektionsmöglichkeiten wie zum Beispiel nach abgelaufenen Policen, Datenexport in Excel, u.v.m
- **Titan**: IDD-konformes Beratungsprogramm inkl. IPID-Versand, Tarifinformationen und Formular-Downloads
- **VerPro**: Hier finden Sie unter anderem Ihre Provisionskontoauszüge, Mahn- und Schadenlisten, etc.
- **Digitaler Postkorb**: Zustellung aller wichtigen Dokumente wie Polizzenkopien, Provisionsnoten, Schaden- und Mahnlisten inkl. Erinnerungsfunktion per E-Mail
- **Produktinformationen** wie IPID, Basisinformations- sowie Werbeblätter
- **Aktuelle News** und Archiv der Keine Sorgen Maklernewsletter
- **Umfangreicher Downloadbereich** für Formulare, Folder und Bedingungen
- **Online-Pensionsrechner** inkl. Korridor pensionsrechnung, Berufsunfähigkeitsberechnung und Witwenpensionsrechner.
- **Zugang zu unserem digitalen Werbeartikel Shop**
- **Link** zu unseren Produktinformationen der Privatkundensparten wie Kfz, Eigenheim, Haushalt oder Unfall



Unsere Produkthighlights

Kfz-Haftpflicht



- BM-Stufengeschenk für Zweitfahrzeuge: Ein Zweitfahrzeug wird in die Stufe des Hauptfahrzeuges gereiht. Auch dann wenn das Hauptfahrzeug noch nicht bei der OÖV ist. Keine Zusatzversicherung erforderlich.
- Freischaden im Schadenfall: Ganz egal ob der Kunde in Stufe 00 ist oder mit dem Kfz-Schutzengel vorgesorgt hat. Ein prämienfreier Freischaden ist dabei.
- Selbstbehalte: Keine versteckten Selbstbehalte für jugendliche Lenker, aber attraktive Möglichkeiten die Prämie durch Auswahl von Selbsthalten zu reduzieren.

Kfz-Kasko



- Sonderausstattung geschenkt: Bei Fahrzeugen mit einem Listenpreis bis EUR 70.000.- ist die Sonderausstattung prämienfrei inkludiert.
- Unterversicherungsverzicht bei Nutzung des NatCodes: Wenn sie die Kaskoprämie über den Nat Code berechnen, dann gibts einen Unterversicherungsverzicht!
- Gebrauchtwagenkasko: Sie wählen die Höchstentschädigung bis max. EUR 25.000.- und können dann Fahrzeuge die älter als 2 Jahre sind ohne Angabe des Listenpreises auf „erstes Risiko“ versichern.
- Glas ohne Selbstbehalt: Mit unserer Kasko können sie Glasbruchschäden ohne Selbstbehalt versichern
- Plus Paket: Alles was man braucht in einem Paket. Grobe Fahrlässigkeit, Kaufpreisklausel, Schlossänderungskosten, Betriebsmittel nach Tierbiss, Kosten der Vignette nach Windschutzscheibenschaden.

IT-Sicherheitspaket



Mehr als eine Cyberversicherung für Ihre Kunden

- IT-Basisscan zur Überprüfung auf offensichtliche Schwachstellen und Angriffspunkten
- Unterstützung bei der Beseitigung der gefundenen Schwachstellen und Angriffspunkte
- Cyber-Versicherung: Diese bietet umfassenden Schutz vor den finanziellen Folgen einer Cyber-Attacke – individuell an das jeweilige Unternehmen angepasst:
 - Datenwiederherstellung inkl. Kostenübernahme
 - IT-Forensik nach Cyber-Attacken
 - Finanzieller Schutz nach Cyberattacken: Eigen- und Fremdschäden
 - Benachrichtigungskosten nach einer Datenschutzverletzung
- Keine Sorgen Schutzengel mit 24/7 Support bei IT Fragen oder im Cyber-Notfall

Eigenheim/Haushalt



- Optische Beeinträchtigung durch Hagel an Rolläden, Außenjalousien und Außenraffstores auf erstes Risiko bis EUR 10.000,- möglich
- Schäden durch undichte Silikon- und Fliesenfugen
- Optionale Allrisk-Deckung im Plus- und Premiumschutz: Die Allrisk-Versicherung baut auf der Sachversicherung auf und deckt darüber hinaus eine Vielzahl an Gefahren, die über den normalen Versicherungsumfang unserer Sachsparten hinausgehen
- 24h-Handwerker- und IT-Notfallhilfe mit unserem Keine Sorgen Schutzengel (optional)

Privatunfall



- Familienunfall: Während der Vertragslaufzeit neugeborene leibliche Kinder sind ab Geburt ohne Namensnennung automatisch mitversichert
- Impffolgeschäden: Schäden durch Schutzimpfungen sind mitversichert
- Neugeborene Kinder: Bis zum 1. Geburtstag prämienfrei mitversichert
- Diverse Sportarten: Diese sind über unsere Sportpakete 1 und 2 versicherbar

Gewerbeversicherung ImGeschäft



- Volle Produktflexibilität auch für Klein- und Mittelbetriebe
- Freizügigkeit für den Inhalt bis 10 % (F, St, LW) auch während des Transportes innerhalb Europas im geografischen Sinn
- Betriebsunterbrechung für Schäden nach ind. Blitz
- Möglichkeit einer pauschalen Inhaltsbewertung mit Unterversicherungsschutz
- Vorleistung bei Leitungswasserschäden bei Umdeckung von Verträgen
- Erweiterter Neuwerterersatz für ständig gewartete Gebäude und Betriebseinrichtungen

Weitere Produkthighlights zu diesen und anderen Produkten finden Sie unter makler.versich.at/produkte. Selbstverständlich freut sich auch Ihr Maklerbetreuer bzw. Ihre Maklerbetreuerin über Ihren Anruf oder Ihre E-Mail bei Fragen zu unseren Produkten.

Oberösterreichische Versicherung AG
Maklerservice

Gruberstraße 32, 4020 Linz

Tel.: +43 57891 71 342

eMail: office@ooev.at

makler.versich.at



/Oberoesterreichische



[versich.at/blog](https://www.versich.at/blog)



/Oberoesterreichische